



شرح مختصر



مركز الشراء هي منصة مختصة في مجال منتجات الكماليات الشخصية والإلكترونية وتهدف إلى توفير منتجات مميزة ومبتكرة وعليمة وعرضها بأسعار تتناسب مع الجودة للمستهلك، الفرد ولمن يرغب بالمتاجرة كما توفر عن أحدث الكماليات المميزة وتوفرها للمستهلك بأقل الأسعار مع تقديم خدمات التسويق، لمن يرغب بالمتاجرة بأقل التكاليف.

لأول مرة شركة العهد الجديد للاستيراد والتصدير، أطلقت برنامج مورد إضافي تجاري التي سترجم جميع المفاهيم الخاصة بعالم التجارة والاقتصاد إلى حقائق مذهلة للعملاء وستساعد على الربط بقوة بين التجارة الإلكترونية والتقليدية و بين التسويق الإلكتروني والتقليدي لتتيح للشباب إمكانية تحويل قدراتهم إلى آلة لصنع الأموال.

الفرصة سانحة لك من خلال الشراكة مع شركة العهد الجديد للاستيراد والتصدير. التحق بنا لكي تساعد آلاف الناس حتى يعطوا لحياتهم معنى جديدا!

العضوية السنوي

في حالة التوقف عن استقبال الاعتماد قبل انتهاء مدته، يحق المنخرط أن سترجع المقابل المادي الموازي للفترة المستقبلية المتبقية.

التكلفة

مجاني

مدة الاعتماد

12 شهرا

مركز الشراء يمنحك عضوية تجارية لدى الشركة ومن خلاله, تحصل على خصومات على المنتجات تتراوح ما بين 50% إلى 100% من المبيعات و أرباح تتراوح ما بين 200 دج إلى 15000 دج وأكثر حسب نوع المنتج. إذ يهدف المركز إلى دعم مبيعات المنتجات المتوفرة لدى الشركة وإعطاء الفرصة للوسطاء كي يبدؤوا خطواتهم الأولى في عالم التجارة المربحة, بموجب هذا المشروع فقد أثرت الشركة أن تتقاسم الأرباح مع الوسطاء والمتعاونين وتمنحهم الفرصة لتحقيق إيراد دائم ومستمر وغير محدود .

المتعاون هو الوسيط بين الشركة و الزبون مباشرة , سواء كان مستهلكا , تجار جملة أو تجزئة . فالمتعاون المعتمد يعمل كوسيط تجاري و كتاجر الجملة والتجزئة في آن واحد, فقد قامت الشركة بإلغاء دورة التسويق العادية المعتمدة , فعوض أن تقوم الشركة ببيع المنتج بعد استيراده إلى تجار الجملة ومن ثم إلى تاجر التجزئة تقوم عرضه مباشرة على الوسيط وهو بدوره يقوم بتنفيذ المهمة المتبقية .

إذن كيف تستفيد من هذه الفرصة؟

في الحقيقة، أنت تحتاج ببساطة لأن يكون لك الطموح و الرغبة في امتلاك مشروعك الخاص لتنتقل حياتك إلى اتجاه جديد و مفيد, فتكاليف العضوية السنوية توفر لك كل ما تحتاجه لتبدء عملك فورا من خلال مركز أعمالك الشخصي ويتمثل في :

- ← منتجات مبتكرة , شاملة , متنوعة وسهلة البيع بالجملة والتجزئة.
- ← متجر شخصي متكامل باسمك الخاص .
- ← أدوات تسويقية و دعم 7/24.
- ← أقوى خطة عمولات على الإطلاق.
- ← نحن مسئولون عن توصيل الطلبات إلى الزبون عبر 48 ولاية (إلى باب المنزل).
- ← محاضرات مجانية في التسويق الإلكتروني و التجارة الإلكترونية.
- ← خدمة الاستشارات و إجابة استفساراتك مجانا.
- ← كتب و مجلات اليكترونية للأعضاء مجانا .
- ← وضع دوراتك العلمية مجانا.
- ← تسويق من خلال الجروب Whatsapp و Telegram مجانا.
- ← الحصول علي منظومة تسويق اليكتروني متكاملة الخدمات مجانا .
- ← التسويق الإلكتروني (إنستجرام , تويتر, فوكل , فايسبوك)
- ← تقديم حلول B2B و C2C و خدمة بيع منتجاتك.
- ← عمل عروض فيديو على المنتجات و الخدمات وأكثر بكثير

خطوات بسيطة تفصلك عن تجربة بيع رائعة

ابدأ عملك الحر وحقق عائد مادي من بيع منتجات وخدماتك من خلال أكبر منصة للأعمال والفرص التجارية وتضم آلاف المنتجات والخدمات! بدون أي خبرة تقنية ولا مصاريف شهرية يمكنك فورا فتح متجر أعمال خاص بك والبدا في العمل انطلاقا من مقر سكنك.

نحن لا نوفر فقط أدوات كيف تبدأ، بل أيضا نخصص لك دعما فنيا متواصلا مما يساعدك على تطوير عملك معنا بشكل مذهش، مع العهد الجديد للإستيراد والتصدير لديك الفرصة الذهبية للحصول على دخل مربح عبر تنمية مردود مشروعك من البداية.

التحق بنا لتتمتع بمزايا إن تكون شريكا مستقلا مع العهد الجديد للإستيراد والتصدير

تحصل على حوافز مباشرة عن كل عملية بيع تقوم بها تتراوح ما بين 200 دج إلى 15000 دج

تحصل على عمولات على عمليات البيع الغير مباشرة تصل إلى 02%

تحصل على حوافز إضافية هامة كلما تقدمت في العمل معنا.

تمتع بتخفيضات هامة على شراءك للاستخدام الشخصي.

الخطوة الأولى :

1 سجل طلبك للإنضمام عن طريق إرسال طلب عبر الاستمارة المخصصة لذلك .

الخطوة الثانية : بعد استلامنا للملف , نرسل لك على الفور :

1 بطاقة العضوية السنوية للمركز.

2 عقد العمل والوساطة.

3 دليل البدء السريع (شرح مفصل لطريقة العمل و التسويق).

4 كتالوجات المنتجات والمطبوعات الترويجية مع أسعار خاصة بالوسيط.

5 متجر تجاري على الانترنت (اختياري غير إجباري).

6 وصل طلب عينات المنتجات (نقدم لك منتج واحد مجانا كعينة للبدء به)

وماذا بعد ؟

أولاً: بعد استلام حزمة البدء السريع, يمكنك اختيار المنتج أو الخدمة التي ترغب في تسويقها سواء بالجملة أو بالتجزئة .

ثانياً: تقوم بعرض الخدمة أو المنتج على الراغبين في شراء المنتجات ويمكنهم من المعلومات عن مجالات الطلب والعروض التجارية التي توفرها الشركة طيلة السنة وذلك عبر الكتالوجات المطبوعة أو الالكترونية القابل للتمرير مجانا عبر الانترنت.

قم بالترويج به في سوق الجملة على الصعيد الوطني أو بالتجزئة عبر الانترنت أو عبر عرض مباشرة على الزبون وبعد حصولك على طلب جديد يتقوم بتحويل تلك الطلبات إلى الشركة وستكفل بإيصال الخدمة أو المنتج إلى الزبون .

يمكن للوسيط المعتمد اختيار الخدمة أو المنتج الذي يرغب بالمتاجرة به وما يتناسب مع المردود المادي الذي يتمناه إما شهريا أو دوريا أو سنويا.

أسلوب عمل وخطة متطورة تخبرك بأدق التفاصيل

برنامج مورد إضافي بالخيارات الثنائية يمكنك من الحصول على أرباح عالية بعدما تصبح شريكنا وتجذب عملاء وأعضاء جدد للشركة, مصدر أرباحك تسويق منتجاتنا و جذب زبائن وأعضاء جدد للشركة .

إستراتيجية البدء السريع

برنامج مورد إضافي يحتاج فقط إلى ثلاث خطوات لجني المال :

- ☑ أولاً اختيار منتج أو خدمة معينة من ضمن العروض المقترحة .
- ☑ بمجرد أن تختار المنتج / الخدمة, تحتاج لبناء قائمة من الزبائن المهتمين ودراسة السوق المستهدف.
- ☑ وبعدها تقوم بعرض المنتج/ الخدمة على الزبائن واستلام الطلبات.
- ☑ ثم تقوم الشركة بإيصال المنتج / الخدمة إلى الزبون وإتمام عملية الدفع .
- ☑ بعدها تقوم الشركة بدفع حصة الوسيط نهاية الصفقة .

كم ستكون أرباحك

تسويق المنتج بالجملة



بمجرد أن تختار المنتج ليكون مثلاً ساعة اليد النسائية , تحتاج لبناء قائمة من الزبائن المهتمين (النساء) ودراسة السوق المستهدف وبعد تحديد الخطة , تقوم بطلب عينة من المنتج من الشركة عبر وصل الطلب المخصص بذلك وبعدها تقوم بعرض المنتج على تجار الجملة المتخصصين في بيع لوازم النساء :

مثلاً : لنفرض أن سعر الشركة بـ 450 دج و تم عرضه على 5 تجار جملة وكل تاجر قام بتقديم طلب شراء مثلاً : التاجر الأول قام بطلب 200 قطعة, الثاني 100 قطعة , الثالث 300 قطعة , الرابع 500 قطعة , الخامس 1000 قطعة وفي المجموع: 2100 قطعة. فستكون :

أرباح الشركة : 2100 قطعة x 450 دج = 945000 دج

أرباح الوسيط في كل 100000 دج = 4000 دج

فمجموع أرباحك في هذه الصفقة = 37800 دج

تسويق المنتج بالتجزئة

كما يمكن عرض المنتج (ساعة اليد النسائية) على الزبون مباشرة , ليكون سعره بالتجزئة 1200 دج , وتم عرضه على 2000 شخص سواء بطريقة مباشرة أو عن طريق إعلانات عبر إنستجرام , تويتر , فوكل , فايسبوك , ... الخ (نحن نوfer لك تقنيات التسويق (إعلانات ممول) على شبكة التواصل والحصول على مئات الطلبات يوميا).

نفرض أن من الـ2000 شخص قاموا فقط 200 بطلب المنتج , ستكون :

أرباح الشركة: 200 منتج x 1200 دج = 240000 دج

أرباحك: 300 دج x 200 منتج = 60000 دج

وسيط الإستيراد تحت الطلب

يمكنك الدخول في اتفاقات تقديم خدمات الإستيراد تحت الطلب للأفراد لتجار الجملة / التجزئة والشركات , على سبيل المثال، يمكنك العمل كوسيط إستيراد المنتجات و الحصول على عمولة تتراوح ما بين 02 إلى 10 بالمئة من أرباح الشركة, فمثلا عند استيراد و تسويق منتج ما وكانت الأرباح الصافية للشركة هي : 150000 دج سيتحصل على مبلغ 15000 دج تدفع على حساب الوسيط مباشرة.

وسيط برنامج الممول (الشركاء)

يقوم الوسيط بعرض برنامج الشركاء على صغار وكبار المستثمرين قصد الشراكة و تمويل استيراد مختلف المنتجات, مقابل عمولة تتراوح ما بين 05% إلى 10% من مجمل أرباح الشركة في كل عملية .

فمثلا : - نأخذ مثال على أن الوسيط قام بجلب مستثمر وقام بتمويل إستيراد حاوية أحمية بـ 4800000 دج

نفرض أن الأرباح الصافية للشركة في هذه الصفقة هي : 780000 دج وأرباح الممول تقدر بـ 351000 دج وحصه الوسيط من أرباح الشركة هي بـ 10% أي :

429000 دج = 10% x 42900 دج

وسيط المنتجات الحصرية

يتم منح للوسيط كمية شهرية تقدر بـ 1000 وحدة لمنتج حصري يختاره على سبيل المثال، عند بيع الوسيط الحصة خلال شهر من 1000 وحدة ستكون أرباح الوسيط كما يلي :

- بالجملة : 25 دج x 1000 وحدة = 25000 دج

- بالتجزئة : 400 دج x 1000 وحدة = 400000 دج

أرباح شهرية يتراوح ما بين 25000 دج إلى 400000 دج

سياسة الأسعار

تقوم الشركة من خلال مركز الشراء بعرض المنتجات بسعر الاستيراد مباشرة، وبالتالي يمنح الفرصة للوسيط والمتعاون بعرض والبحث عن الزبائن بالجملة والتجزئة الاحتفاظ بالأرباح، مثال :

Porte-clé anti-perte



Nos Prix : 250 DZD (سعر الشركة)
Prix de Gros : 350 DZD (سعر الجملة)
Prix D'était : 600 DZD (سعر التجزئة)
Profit : 50 % à 100 % (الأرباح)

Mini Oreillette Bluetooth S530 V4.1



Nos Prix : 270 DZD (سعر الشركة)
Prix de Gros : 450 DZD (سعر الجملة)
Prix D'était : 900 DZD (سعر التجزئة)
Profit : 50 % à 100 % (الأرباح)

Tapis Magique Anti-Dérapant



Nos Prix : 210 DZD (سعر الشركة)
Prix de Gros : 450 DZD (سعر الجملة)
Prix D'était : 1000 DZD (سعر التجزئة)
Profit : 50 % à 100 % (الأرباح)

Montre a bague



Nos Prix : 280 DZD (سعر الشركة)
Prix de Gros : 450 DZD (سعر الجملة)
Prix D'était : 1100 DZD (سعر التجزئة)
Profit : 50 % à 100 % (الأرباح)

الخلاصة

- يمكن العمل اختيار عرض من العروض التسويقية المقترحة والعمل بها حسب إمكانياتك وقدراتك .
- المنتجات والخدمات متنوعة ومتعددة ومتجددة باستمرار وبصفة ديناميكية فلا مجال ركود البيع وفرصة العمل والمتاجرة متاحة لجميع الأعضاء.
- هذه فرصة لمن لا تتوفر لديه الخبرة، التجربة التجارية وكل من يرغب في تأسيس مشروعا تجاريا.

بهذا، أنت اليوم إمام مشروع يضاعف فرص دخلك، غير مكلف، مرن وبلا مخاطر... فبادروا إذن بالانضمام إلى مشروع مميز بأفاق واعدة، في إطار ممارسة تجارية عادية ومباشرة (غير هندسية) وانتقل تدريجيا وبأمان من مرحلة إلى أخرى دون تسرع.

توضيحات وإرشادات

طريقة الطلب للمنتجات وكيفية توصيل الطلبات

يتم الطلب عن طريق تعبئة نموذج الطلب للمنتجات المرفقة مع البرنامج، ويتم التسليم للمنتجات عبر التنسيق ثم التواصل ومن ثم الجدولة لها ثم القيام بعملية الإرسال للعميل الذي طلب المنتجات من مقر الشركة أو عبر واحدة من شركات الشحن العريضة حيث أن لدينا اتفاقيات وعقوداً مع شركات الشحن والتوزيع وهي (DHL, FEDEX, EMS) وكذا خدمة إيصال المنتج إلى باب المنزل ويمكن شحن أي كمية ... حيث سيقوم موظفي الشحن وفي الوقت المحدد تماماً بإيصال المطلوب للعميل في أي مكان كان وفي مدة تتراوح ما بين 3 إلى 10 أيام، كما أن الشركة حرصت قبل اعتماد نظام عملها الأساسي أن تكون سياسة العينات هي الركيزة الأساسية في المشروع، فيما أن المتاجرة والبيع والشراء يكون عن بعد فنحن نوفر العينات على حساب المشتري ونشحنها لأي مكان بالجزائر واصله إلى بابه وليتمكن من اتخاذ قرار الشراء ببسر وسهولة دون أي ضغوطات أو تخمينات. علماً بأن الشركة هي الضامن لحصول مشتري على بضائعه بنفس مواصفات وشكل العينة التي قام بشرائها.

تفاصيل العرض والتقديم

يجب عليك أن تحافظ دوماً على المظهر الاحترافي لجميع اتصالاتك مع زبائنك، وفي جميع النشريات التي استلمتها، ومن المهم أن تتذكر أن جميع النسخ التي أرسلت إليك هي أصلية لذا يجب أن تحافظ عليها عندما تقوم بإرسالها إلى زبائنك، وهذا هو جزء مهم من وظيفتك.

لمساعدتك في تحقيق هذه الناحية ونواحي أخرى مهمة في تقديم المنتج، وضعنا لك بعض خطوات المساعدة البسيطة:

1. إذا كنت تعرف اسم الزبون دائماً قم بوضعه داخل الرسالة عند مخاطبته، هذا يعمل على تحقيق قدر أكبر من القرب الشخصي بينكما، وستجدها طريقة فعالة جداً.

2. دائماً قم بالإجابة على الأسئلة قدر المستطاع وإذا صعب عليك شيء قم بالرجوع إلى الشركة، وهذه طريقة الدعم في هذا المشروع. عادةً بإمكانك إرسال الدليل التعريفي الخاص بالمشروع للإجابة عن معظم الأسئلة المطروحة.

كيف تستلم مستحقاتك المالية ؟

- من خلال البنك، أي بإيداع أو تحويل قيمة المنتج في الحساب الخاص بك. أنت تختار البنك الذي تريد أن تفتح فيه حساب لك لكي تقوم بإيداع الأموال في حسابك.
- عن طريق حوالة إلكترونية على عنوانك .
- عن طريق حساب بريدي CCP خاص بك .
- إذا كان لديك عدد كبير من المنخرطين والزبائن ، نقوم بجمع الأرباح مرة واحدة وتحويلها إلى حسابك الخاص .

كيف أستلم أرباحي وعمولاتي ؟

- تقوم الشركة بصرف الأرباح تلقائياً عند توفر الرصيد في حدود 20000 دج وأكثر في كل شهر وتعتمد الشركة بعدم صرف الأرباح بصفة يومية أو أسبوعية حي تكون لها قيمة تذكر ومبلغ يستهان به ، إلا في حالة الحاجة أي لمبالغه المالية التي فيه حسابها فإننا نقوم بصرفها له بشرط أن لا تقل عن 10000 دج لأنها حق من حقوقه .

ملاحظة : تكاليف ورسوم الدفع تكون على حساب الوسيط .

النجاح يبعد عنك فقط بضع خطوات

- لقد لخصنا جميع المعلومات المرتبطة بالبرنامج، إليك التفاصيل المهمة لمساعدتك في أهمية مناسبة البرنامج لك:

الدخل: الدخل حقيقي وقابل للتحقيق. وأيضاً وضعنا 100000 دج شهرياً لأنه هدف سهل المنال. ولست مقيد بحد معين للربح، تستطيع أن تحقق أكثر، تستطيع أن تحقق مليون سنتم في يوم واحد، هذا البرنامج هو برنامج مقترح لتحقيق ربح كبير.

سؤال 1 : هل تقدمون نوعاً من الضمان على دفع مستحقات الأعضاء ؟

جواب 1 : نعم ، بالطبع نقدم ضماناً ، كبادرة تشجيعية ، قررنا مقاسمة الوسطاء أرباحنا وفق نظام معين ، برنامج مردود إضافي برنامج تسويقي يعمل على دعم مبيعات منتجات وخدمات الشركة .

سؤال 2 : كيف تعرفون أن زبوناً جديداً انضم إلى الشركة بواسطتي ؟

جواب 2 : حين يقوم مشترك جديد بالانضمام إلى الشركة ، سنزودك برقم اشتراك (رقم الاعتماد) ، وبارتباط خاص يتضمن هذا الرقم ، لتضعه على المنشورات الإعلامية أو تستخدمه في إعلاناتك ومراسلاتك الإلكترونية . حين يأتي إلى زبون من خلال الرقم ، نعرف تلقائياً أنك أنت من أرشده إلينا . إضافة إلى ذلك ، ولزيادة الحرص والتأكيد ، فإننا نطلب من كل مشترٍ جديد أن يدخل رقم العضو الذي أرشده إلى الشركة في خانة مخصصة قبل أن يتمكن من استلام الخدمة .

تتفع هذه الطريقة الاحتياطية بشكل خاص مع الأشخاص الذين ترشدكم إلى شركتنا من خارج النشريات الإعلامية إن كنت تملك موقعاً إلكترونيًا وأردت تعريف زوارك بمنتجات وخدمات الشركة ، ننصحك أن تضع رقم اشتراكك بشكل واضح وجلي بجانب الارتباط الخاص بك وتخبرهم أن يضعوا هذا الرقم في الحقل المخصص عندما يطلب منهم ذلك .

سؤال 3 : هل أنا بحاجة إلى مهارات خاصة لأحقق النجاح مع البرنامج؟

جواب 3 : لا يُطلب مهارات خاصة في أي قسم من البرنامج. بالإضافة إلى أننا سنزودك بالتعليمات الكاملة كل شهر. هذا البرنامج هو أيضاً المنتج الذي تعرضه، لا يتطلب منك سوى أن تتبع تعليماتنا الواضحة والبسيطة جداً.

سؤال 4 : كيف أعرف أن البرنامج سيعمل؟

جواب 4 : من الواضح أن هذا البرنامج لن يعمل إذا لم تتبع العوامل المهمة، والتي تضمن لك أنك حالما يبدأ أول زبون يشتري من خلال رقمك، ولن تتأخر في إيجاد زبائن أكثر. نحن نعلم أن البرنامج يعمل بشكل ممتاز، لأننا جربناه في نجلنا الخاص ومن خلال أناس كثيرون مثلك تماماً، سألوا نفس الأسئلة التي تسألها.

سؤال 5 : ماذا يحدث إذا أنا قررت أن أتوقف عن العمل في البرنامج بعد أن بدأت؟

جواب 5 : يمكنك أن تتوقف عن العمل في أي وقت تريد، لكن هناك نقطة يجب أخذها بعين الاعتبار وهي أنك بدأت بجني أرباح على أساس شهري. أي أنك إذا قررت أن تتوقف عن العمل في البرنامج فإن دخلك سيتوقف أيضاً. على كل حال، إذا كانت الظروف تتحكم بك ولا تستطيع أن تكمل، سيتكفل المركز بإتمام المهمة.

سؤال 6 : إذا كان البرنامج مثلما تقول، لماذا لم تبقه لنفسك؟

جواب 6 : صمم هذا البرنامج وجهاز كي يشترك به عدة أشخاص دون أن يشتركوا في الأرباح، مع أناس مثلك تماماً من الذين يتوقون للتحرر من الديون والمشاكل المالية.

سؤال 7 : أنا في الواقع لا أعرف شيئاً عن إطلاق مشروعك الخاص. لا أريد أن أتورط مع الضرائب والموظفين وكل الأنظمة؟

جواب 7 : هذا عمل من البيت على أساس التسويق المباشر، وهو ليس كباقي المشاريع التي تبدأ كل عام. هذا العمل لا يحتاج لخبرة لبدنه، والأنظمة التي تحكم المشاريع، في الواقع سهلة جداً بعكس ما تتصور. في الواقع مشروعك سهل سهولة اتخاذك قرار البدء بالعمل، وكلما تعمقت فيه كلما زاد إدراكك لسهولة البرنامج. بإمكانك أن تقرر ساعات العمل الخاصة بك.

سؤال 8 : هل هذا العمل قانوني؟

جواب 8 : في الواقع نعم! وليس فقط قانوني، بل أيضاً يحوز على الاحترام، ببذالك الآن ستحصل على ربح حقيقي للمستقبل وستستمتع بالتعلم الطبيعي والذي هو أسهل وأكثر الطرق متعة لتحقيق النجاح في طموحاتك المستقبلية.

سؤال 9 : هل بإمكانك مساعدتي أو إعطائي نصيحة إذا كنت بحاجة إلى مساعدة في البدء على طول طريق العمل؟

جواب 9 : نعم، الشركة سيسعدها بتقديم المساعدة لك على طول الطريق في أي وقت تكون بحاجة إلى استشارة ليس هناك أي أموال تدفعها مقابل هذه الخدمة، ولكن نتوقع منك الأخذ بنصيحتنا.

فقط باشر العمل إذا كنت جدياً وجاهزاً لتخصيص بعض الوقت والطاقة لتأمين مستقبلك الاقتصادي. مستضيفك سيكون متحمساً لمساعدتك للبدء في العمل، ربما سيخالفك شعوراً بأن هذا كله حيل لذلك يكون محط شكوك، لكن نحن نؤكد لك أنك ستنتج من خلال هذا البرنامج، فقط أعطه محاولة صغيرة، بعدها سوف ترى النجاح قادماً إليك.

1 - الضرائب والفواتير : تقوم الشركة بإصدار الفواتير باسم العميل في حالة الضرورة وفي الرغبة في ذلك.

2 - التزامات الشركة : تحتفظ الشركة بالحق في تغيير البنود والشروط دون إخطار مسبق.